

展示・商談用「商材シート」

自社の「商品・サービス」



【商品の特性】

1/3

商品名	BOCO浸透性ガラスコーティング・VIDR抗ウイルスコーティング販売加盟店募集	特長機能	浸透性ガラスコーティングで硬化
コンセプト	浸透型リキッドガラス 通常のカーコートに使用するコーティング剤は表面に皮膜を形成することで施工対象を保護します。 ですが・・・BOCOコーティングは一味違います。 表面の皮膜はもちろん、業界唯一の施工対象に『浸透』する特許技術で圧倒的なコート性能をお約束します。		
いいところ「強み」	①『防傷・防汚』性能 BOCOコーティングは、ナノサイズのコート剤が施工面の凹凸に浸透し密度を上げることにより、母材自体の強度が上昇します。 ②『撥水』性能 BOCOコーティングでは通常のガラスコートの仕上げとして超撥水かつ撥油タイプのガラスコート剤になります。 ③『抗菌』性能 通常のコーティング剤にナノサイズの銀イオンをブレンドした「VIDR-Ft.Ag」 銀イオンが、空気を触媒として抗菌、抗ウイルス、防カビ、消臭の効果を発揮し続けます。		
他社との優位性	①ガラスコーティングは、通常の表面コーティングと異なり浸透性コーティングなので、母材そのものが硬化ができます。 ②ハウスコーティングは、コーティング面が超平滑になるために掃除が楽になり、傷もつきにくくなりますので新品状態を保ちます。		



【ターゲット・利用場面・お客様メリット】

ターゲットお客様は	BOCOコーティング店が少ない為、加盟店募集を行っております。ターゲットはスマホを所持している方々全員になりますので市場規模は数万世帯となります。
利用場面（利用シーン）	ガラスコーティングは、スマホから小物全般で、硬度も9Hとなり割れ難くなり、汚れも落ちやすくなります。 ハウスコーティングは、コーティング面が超平滑なる為掃除が楽になり傷もつきにくくなります。
お客様の「メリット」	一度のコーティングで半永久的に効果がありますので、お客様の大切なものを生涯お守りできます。
地元での「評判」等	ガラスコーティングは、スマホやタブレットの画面が割れずらくなり、肌触りも滑らかになりいつでも綺麗な状態で使えると喜ばれております。

展示・商談用「商材シート」

【企業紹介】

会社名	フォローウィンド株式会社		
従業員	4	人	
売上	70	百万円	
代表者名	代表取締役社長 高田圭子		

代表者、社員からのメッセージ(思いなど)

浸透性ガラスコーティングは、あらゆる物が施工出来ますので、皆様の大切な物を生涯お守り出来る事を全国に広げて参りたいです。

【所在地・連絡先】

所在地	〒 010-0916 秋田県秋田市泉北4-2-10
URL	https://followwind.jp/
担当者名	
E-mail	
TEL	
FAX	

「会社概要」



2/3

出展カテゴリ	くらし	出展回数	5	回
出展商品名	特許取得浸透性ガラスコーティング・抗ウイルスコーティング販売加盟店募集			



地域貢献活動や地域とのつながりについて

地元のイベントや朝市などにブース出展などを行っております。



展示・商談用「商材シート」

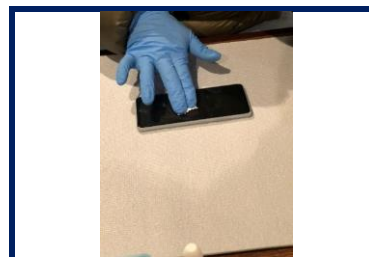
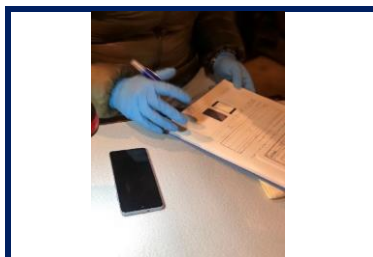
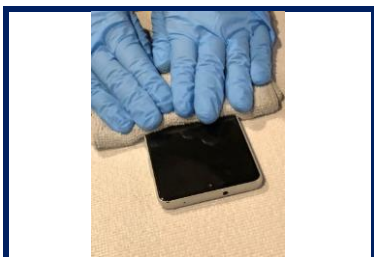
「アピールポイント」



【アピールポイント】及び【生産・製造工程】

3/3

清掃3回→点検→コーティング3回→清掃→証明書発行→完了



【品質管理情報】

商品検査	☒ 有 ☐ 無 ☐ その他
	<具体的内容> 施工前の傷などを検査します。

衛生管理	生産・製造工程の管理
	従業員の管理
	施設設備の管理

危機管理	担当者 連絡先
------	------------

【公的認証・受賞歴】

--

【取引条件等】

取引条件なし
