



【商品の特性】

商品名	補聴器リード	特長機能	お客様一人一人のご要望に合った補聴器をご提案
コンセプト	きこえの相談は費用が掛かりません、その他お気軽にご相談ください。		
いいところ「強み」	希望の場所まで訪問し、寄り添ったご相談解決のお手伝いを致します。		
他社との優位性	一定期間の補聴器の試聴をご体験頂けます。		



【ターゲット・利用場面・お客様メリット】

ターゲットお客様は	きこえづらさを感じている方
利用場面(利用シーン)	日常生活
お客様の「メリット」	「聞こえ」のお悩みを解決します。
地元での「評判」等	気軽に相談できると喜ばれて居ります。

展示会・商談会用「商材シート」

自社の「会社概要」



2/2

【企業紹介】

会社名	大町プロパティマネジメント(株)		
-----	------------------	--	--

従業員	1	人	売上	20	百万円
-----	---	---	----	----	-----

代表者名	股野 和重				
------	-------	--	--	--	--

代表者、社員からのメッセージ(思いなど)

補聴器は、医療機器です。集音器とは異なり、効果・安全性について一定の基準をクリアしております。聞こえのご相談は費用がかかりませんので、お気軽にお問合せください。

【所在地・連絡先】

所在地	〒 989-2432 岩沼市中央1丁目2-2村上ビル102号
-----	-----------------------------------

URL	https://lead-hearingaid.lsv.jp
-----	---

担当者名	股野 和重
E-mail	caz0429@yahoo.co.jp
TEL	0223-24-2008
FAX	0227-74-2174

出展カテゴリ		出展回数	回
--------	--	------	---

出展商品名	
-------	--



地域貢献活動や地域とのつながりについて

地域密着の企業として「聞こえ」の相談を気軽にお受けいたします。

