

展示会・商談会用「商材シート」

自社の「商品・サービス」



1/3

【商品の特性】

商品名	中古車販売、買取業	特長機能	国産、輸入車オールメーカー販売、買取
コンセプト	大手にはできない細やかな対応を心掛け、お客様のニーズに合わせた最適なプランニングをご提案致します！		
いいところ「強み」	コストを抑えた高額査定、安心の現金買取に加え、お買い得プライスで販売。		
他社との優位性	過走行車、修理歴有の車、廃車、バン、トラック、国産車はもちろん輸入車も、どんな車も買取！0円査定は致しません！！訪問買取実施中！		

高価査定額に自信があります！

下取	
買取	

強化中！

お問い合わせお待ちしております！

【ターゲット・利用場面・お客様メリット】

ターゲットお客様は	個人のお客様、法人企業様
利用場面（利用シーン）	中古車販売・買取、車検、オイル交換、タイヤ交換、ガレージパーツの買取・販売 等
お客様の「メリット」	高価現金買取
地元での「評判」等	中古車情報掲載サイトにてユーザー様より高評価いただいております。

展示会・商談会用「商材シート」

自社の「会社概要」



2/3

【企業紹介】

会社名	有限会社カーフィールド・バド		
-----	----------------	--	--

従業員	3	人	売上	200	百万円
-----	---	---	----	-----	-----

代表者名	代表取締役 成澤 徹		
------	------------	--	--

代表者、社員からのメッセージ(思いなど)

大手にはできない細やかな対応と、お客様のニーズに合わせた最適なプランニングで、お客様に満足していただけるよう日々努力し誠意ある対応をいたします。

【所在地・連絡先】

所在地	〒 981-0902 宮城県仙台市青葉区北根4丁目212-8
-----	-----------------------------------

URL	
-----	--

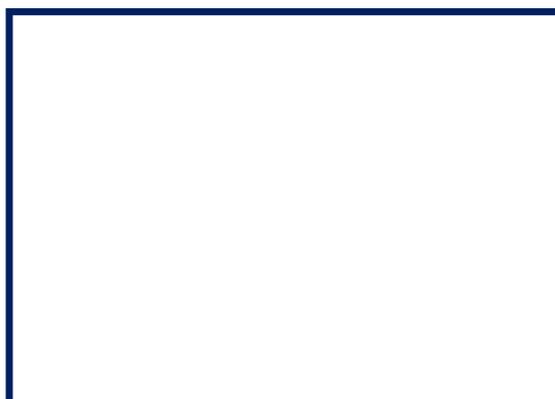
担当者名	成澤 徹
E-mail	gqvt95vx9@bird.ocn.ne.jp
TEL	022-301-6446
FAX	022-301-6447

出展カテゴリ		出展回数	回
--------	--	------	---

出展商品名	
-------	--



地域貢献活動や地域とのつながりについて



展示会・商談会用「商材シート」

自社の「アピールポイント」



【アピールポイント】及び【生産・製造工程】

3/3

コストを抑えた高額査定、安心の現金買取に加え、お買い得プライスで販売。
大手にはできない細やかな対応、お客様のニーズに合わせた最適なプランニングをご提案。

【品質管理情報】

商品検査	<input type="checkbox"/> 有 <input type="checkbox"/> 無 <input type="checkbox"/> その他
	<具体的内容>

衛生管理	生産・製造工程の管理
	従業員の管理
	施設設備の管理

危機管理	担当者 連絡先
------	------------

【公的認証・受賞歴】

【取引条件等】