

展示会・商談会用「商材シート」

自社の「商品・サービス」



1/3

【商品の特性】

商品名	○クリーン機器の販売・設置 ○塩ビの特殊加工	特長機能	クリーンルーム・無菌室・空気清浄機の組立、設置、施工
コンセプト	請負工事はワンストップサービスで対応致します。		
いいところ「強み」	施工・設置地域は、国内外(海外は主に東南アジア)		
他社との優位性	大半の請負工事は当社のみで対応が可能		



【ターゲット・利用場面・お客様メリット】

ターゲットお客様は	大学研究室・一般病院・化学工場他		
利用場面(利用シーン)	▷機器 ⇒ 主に大学・病院のクリーンルーム・無菌室 ▷塩ビの特殊加工 ⇒ 工場等の配管		
お客様の「メリット」	機器設置の付随工事となる塩ビ事業も手掛けておりワンストップサービスの提供が可能		
地元での「評判」等	地元大学からの機器設置・定期メンテナンス依頼を継続的に受けており、大学関係から高い信頼度を有している。		

展示会・商談会用「商材シート」

自社の「会社概要」



【企業紹介】

2/3

会社名	有限会社東北樹脂加工
-----	------------

出展カテゴリ		出展回数	回
--------	--	------	---

従業員	7人	売上	161百万円
-----	----	----	--------

出展商品名	
-------	--

代表者名	代表取締役 鈴木 春夫
------	-------------

代表者、社員からのメッセージ(思いなど)

あらゆる面でお客様のニーズにお答えします。



【所在地・連絡先】

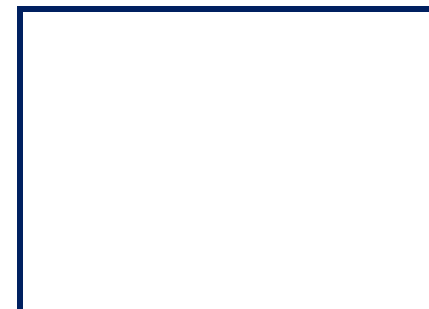
地域貢献活動や地域とのつながりについて

所在地	〒 981-3221 仙台市泉区根白石字東鹿野山下19-2
-----	----------------------------------

令和3年6月に現在地へ移転。
移転後1年であり、具体的な貢献活動は現時点では無い。

URL	
-----	--

担当者名	鈴木 春夫
E-mail	oixoum27807@iuno.ocn.ne.jp
TEL	022-779-7089
FAX	022-779-7246



展示会・商談会用「商材シート」

自社の「アピールポイント」



【アピールポイント】及び【生産・製造工程】

3/3

- ▷ 大手メーカー数社との取引により、クリーンルーム・エアシャワーの設置・メンテナンスを行っている
- ▷ 建設業の認可取得により大型工事の受注可能
- ▷ 特殊塩ビ加工技術を有しており機器設置のワンストップ対応が可能



【品質管理情報】

商品検査	<input checked="" type="checkbox"/> 有	<input type="checkbox"/> 無	<input type="checkbox"/> その他
------	---------------------------------------	----------------------------	------------------------------

衛生管理	生産・製造工程の管理
	従業員の管理
	施設設備の管理

危機管理	担当者 鈴木 春夫 連絡先 022-779-7089
------	-------------------------------

【公的認証・受賞歴】

なし

【取引条件等】

現金取引限定
