

展示会・商談会用「商材シート」

自社の「商品・サービス」



1/3

【商品の特性】

商品名	kibaco	特長機能	・独自の空間 ・趣味趣向に合わせて移動可能な空間 ・ほっと落ち着ける空間
コンセプト	1畳ほどで多様な空間、趣味にも作業にも店舗にも。		
いいところ「強み」	全て木材を使用したことにより温かみのある空間を演出		
他社との優位性	移動が可能で、木材使用により圧迫感なく長時間滞在も可能		



【ターゲット・利用場面・お客様メリット】

ターゲットお客様は	趣味をお持ちの方、自宅兼販売所を必要にしている方、小さいスペースで作業したい方
利用場面(利用シーン)	立派で頑丈な物置として、自宅のお庭で趣味が高じて販売所として、リモートワークの個室として。
お客様の「メリット」	自分の空間を自由にできる。外・内装等を自らの手でDIYもできる。自宅をリフォームしなくても、手軽に販売所として設置できる。
地元での「評判」等	自らの手でDIYをする方が増え、いろんなバリエーションでカスタムできる。最近流行のサウナに便乗してサウナ室を作る方もいる。

展示会・商談会用「商材シート」

【企業紹介】

会社名	株式会社東北ハート建材
-----	-------------

従業員	10 人	売上	845 百万円
-----	------	----	---------

代表者名	代表取締役 菊地 正浩
------	-------------

代表者、社員からのメッセージ(思いなど)

多種多様な用途に合わせて使用でき、移動も長時間滞在も可能な空間を是非皆様に体験してください。

【所在地・連絡先】

所在地	〒 985-0844 宮城県多賀城市宮内1丁目7-37
-----	--------------------------------

URL	
-----	--

担当者名	菊地 正浩
E-mail	m.kikuchi@tohokuheart.jp
TEL	022-794-7234
FAX	022-794-7236

自社の「会社概要」



2/3

出展カテゴリ	アウトドア	出展回数	1 回
--------	-------	------	-----

出展商品名	kibaco
-------	--------



地域貢献活動や地域とのつながりについて

・AIG損害保険(株)が防災・減災に対する取組み「MORINO PROJECT」参加
2013年6月に多賀城市から岩沼市沿岸部沿いに植樹支援を行う。

令和元年から多賀城市に移転し、それまでは若林区大和町にて営業しておりました。
新しい地域でより一層密着して地域貢献して参ります。



展示会・商談会用「商材シート」

自社の「アピールポイント」



【アピールポイント】及び【生産・製造工程】

3/3

- ・県内を中心に建設資材卸業を営業し、現在は東北6県へのエリア拡大を目指している。
- ・建設業認可取得により大型工事の受注可能。
- ・事務所、工場も新しく、閑静な立地で賑やかに営業しております。是非とも足を運んでみてください。



【品質管理情報】

商品検査	<input type="checkbox"/> 有	<input checked="" type="checkbox"/> 無	<input type="checkbox"/> その他
	<具体的内容>		

衛生管理	生産・製造工程の管理
	従業員の管理
	施設設備の管理

危機管理	担当者 菊地 正浩 連絡先 022-794-7234
------	-------------------------------

【公的認証・受賞歴】

・無し

【取引条件等】

- ・東北6県内からの発注のみ取扱い
- ・現金支払いのみの取扱い